

image not found or type unknown



Определение сферы деятельности – сложная тема, которая всегда обсуждается, и происходят постоянные споры на тему – что же все таки лучше и выгоднее – оказывать услуги или продавать товары.

Бизнес в сфере услуг

Наверное, самая интересная область современного бизнеса. И самое приятное. Что начать свое дело в сфере услуг можно без финансовых вложений. В производство нужно вкладывать большие деньги. В торговле тоже кое-какие сбережения иметь нужно. Ведь товар нужно купить. И только услуги можно начать оказывать, не вкладывая ни копейки. Но при этом нужны умения, способности и профессиональные навыки которые есть не у каждого человека. Чем больше опыта, тем больше знаний. Чем качественнее услуга, тем больше постоянных клиентов. А чем больше клиентов, тем известнее, и тем дороже ваши услуги. Этот бизнес не требует больших вложений, но требует профессиональных навыков и знаний.

Итог: Бизнес в сфере услуг подойдет для тех кто не имеет больших капиталов и хочет заработать, имея лишь профессиональные знания и навыки в этой сфере.

Бизнес в сфере торговли

Почему большая часть начинающих предпринимателей выбирают в качестве бизнеса именно куплю-продажу товаров? Наверное, потому, что в этом случае не нужно иметь огромных бюджетов и терпения (как в производстве) или профессиональных знаний и умений (как в сфере услуг). Если говорить просто, для успешной торговли важно знать, где дешевле купить товар, и где его же подороже продать. Вот и вся схема.

Бизнес в сфере торговли позволяет сколотить капитал за максимально короткий срок. При этом для организации собственного дела, не требуется больших финансовых вложений. Но, нужно стараться искать уникальный товар, который еще не представлен или мало представлен на местном рынке. Иначе, высокая конкуренция заставит вас снижать цены, и со временем, вы потеряете интерес к этому неперспективному делу.

Многие новички бизнеса начинают с торговли, сколачивают необходимый капитал и запускают собственное производство. Такая схема всегда была и будет актуальной. Так как один бизнес подстраховывает другой. Торговля не позволит остаться без финансовых средств, а производство обеспечит безбедное будущее.

Итог: торговля – это идеальный вариант для тех, кто желает обогатиться, не имея специальных знаний, больших бюджетов и времени.